



People love our software.
Will they love talking to you?

Avec une part de marché proche de 80%, Volume Graphics détient une position dominante sur le marché du logiciel de tomographie industrielle, comme l'atteste le « 2018 Global Industrial CT Software Market Leadership Award » décerné par la société internationale de conseil Frost & Sullivan. Des clients internationaux venant de l'industrie automobile, aérospatiale ou électronique font confiance aux logiciels de Volume Graphics pour l'assurance qualité lors du développement produit et de la production.

Volume Graphics est une entreprise en forte croissance avec une culture d'entreprise ouverte et innovatrice et des collaborateurs engagés qui font bouger les choses grâce à leur excellent travail. Nous reconnaissons l'engagement de nos collaborateurs et proposons des conditions avantageuses pour montrer notre appréciation.

Nous recherchons à pourvoir de suite pour notre filiale à Heidelberg un/une



Consultant technico-commercial France (h/f/i)

Vos responsabilités

- > Conseiller nos clients internationaux et nos partenaires commerciaux sur tous les aspects techniques de notre logiciel et effectuer le suivi commercial jusqu'à sa finalisation
- > Accompagner les projets clients et proposer des solutions à ses besoins. Assurer le suivi de projets client complexes, des demandes d'évaluation du logiciel et des études de faisabilité
- > Participer à des salons et effectuer des présentations de nos produits auprès d'un public spécialisé ainsi que chez le client
- > En perspective assurer les négociations commerciales avec nos clients et nos partenaires commerciaux
- > Assister le support technique client
- > Dispenser occasionnellement des formations clients

Votre profil

- > Diplôme scientifique/technique ou qualification équivalente
- > Enthousiasme pour le conseil technique et pour les nouvelles technologies et innovations; le plaisir et « l'envie de jouer » avec le logiciel sont indispensables à ce poste
- > Compréhension technique éprouvée et approche orientée client
- > Talent de négociation et capacité à s'imposer combinés à une excellente présentation et un grand sens du relationnel ainsi que du plaisir à proposer et vendre des solutions techniques complexes
- > Déplacements au niveau européen (principalement vers la France) à prévoir
- > Très bonnes connaissances du Pack Office
- > Français niveau langue maternelle avec de très bonnes connaissances d'une autre langue (allemand ou anglais)

Merci d'envoyer votre candidature en anglais ou allemand sous format PDF en indiquant votre disponibilité et vos prétentions salariales à Madame Mark : jobs@volumegraphics.com.

